

Fiche de travail sur la Stratégie de communication pour le changement social et de comportement

Objectif – L'objectif de ce modèle est de compiler toutes les informations de chaque étape pour créer une stratégie de communication globale pour le changement de comportement des prestataires.

Directives – À mesure que vous achevez une étape, remplissez la section correspondante de ce modèle. Une fois que vous aurez fini de remplir toutes les sections jusqu'à l'étape 9, ce modèle contiendra toutes les informations dont vous avez besoin pour rédiger votre stratégie de CCSC pour le changement de comportement des prestataires.

- 1 Énoncé du problème, vision partagée, étendue du problème, population affectée, contexte, obstacles et besoins des prestataires, obstacles motivationnels, paysage de communication et autres efforts
- 2 Problème clé
- Public principal, public influent, segments de public, profil de public principal et profil de public influent
- 4 Objectifs de communication
- 5 Promesse clé et points de soutien
- 6 Approche de communication et canaux de communication
- 7 Idées pour l'adaptation
- 8 Rôles, activités et budget des partenaires
- 9 Indicateurs de suivi et évaluation

Étape 1

Quel est le problème de comportement des prestataires que vous devez gérer ?



chaque catégorie)?
Attentes

Vision partagée
Quelle est votre vision pour le comportement des prestataires et la fourniture de services ? À quoi
ressemblera l'avenir grâce à votre intervention de CCSC ?
Étendue du problème
Quelle est l'importance ou l'étendue du problème ? Quelle en est la gravité et quelles en sont les causes
Population affectée
Qui est affecté par le problème (types, valeurs, données démographiques, données psycho-
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ?
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ?
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires)? Contexte Quel est le contexte général dans lequel le problème survient (politique, environnemental et social)?
graphiques, situation géographique, motivations et niveau d'instruction des prestataires) ? Contexte



Aptitudes
Opportunités
Motivation
Obstacles motivationnels
Quels facteurs motivationnels spécifiques (normes sociales, statut, absence de compensations o
manque de reconnaissance, etc.) sont des obstacles au changement de comportement des prestataire
et à la prestation de services de qualité ?
Paysage de communication
Quels canaux de communication sont disponibles ? Quelles sont les sources d'information et les
canaux préférés ? Qui utilise ces canaux ?
Autus offsuts
Autres efforts
Que font d'autres programmes pour régler le problème identifié ? Comment entendez-vous
travailler avec eux pour atteindre la vision partagée ?



Étape 2

Problème clé
Quel est le problème clé que votre intervention devra gérer ?
and some production of the same state of the sam
Étape 3
Dublic main since
Public principal
Quel est le public principal général de votre intervention ? Le comportement de qui doit changer ?
Publics influents
Qui sont les principaux publics influents de votre intervention ? Qui influence votre public principal ?
Segments de public
Sur quels segments de public votre intervention mettra-t-elle l'accent ?
Profil(s) de public principal
À quoi ressemble votre segment de public principal (données démographiques, psychographiques,
situation géographique et comportements) ?
situation geograpmque et comportements) .



Profil(s) de public influent
À quoi ressemble votre segment de public influent (données démographiques, psychographiques,
situation géographique et comportements) ?
Étape 4
Etape 4
Objectifs de communication
Quels objectifs espérez-vous voir atteints par votre intervention de CCSC ? Quel changement
souhaitez-vous, à quelle hauteur et quand ?
Sounditez-vous, a quene nauteur et quana :
Étana E
Étape 5
Promesse clé et points de soutien
Quelle promesse offrez-vous à chaque public s'il réalise le changement de comportement souhaité ?
The state of the s
Quelles preuves avez-vous pour étayer cette promesse ?
4.
Étape 6
Approche de communication
Quelle(s) approche(s) de communication comptez-vous utiliser pour réaliser vos objectifs ?



Canaux de communication
Quels canaux de communication spécifiques comptez-vous utiliser pour quels segments de public?
Quel canal sera votre canal principal et quels sont les canaux qui viennent en appui ?
Étape 7
Idées pour l'adaptation
Comment pourriez-vous adapter ou utiliser les idées et les exemples de projet présentés ?
Étape 8
Etape o
Rôles des partenaires
Quel rôle jouera chaque partenaire dans la mise en œuvre de l'intervention de CCSC ?
querrote jouera enaque partenaire dans la mise en œuvre de l'intervention de cese :
Activités
Activités
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ?
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais
Quelles activités vous et vos partenaires mènerez-vous pour atteindre vos objectifs, sur la base de l'approche et des canaux retenus ? Quel est le calendrier d'activités prévu ? Budget Quel est votre budget pour l'intervention ? (Ceci sera mieux présenté sur une feuille de calcul mais



Étape 9

Indicateurs de S&E
Quels indicateurs comptez-vous utiliser pour mesurer le succès, y compris les indicateurs de
processus, de produits, de résultats et d'impact ?